

## 一枝独秀，不如百花齐放

尊敬的老老朋友：

你们好！

有些老朋友已经知道我离开了沃通 CA 和密信技术，但是不知道我离开后打算做什么。为此，特借重新创业的新公司官网上线之机，统一给老朋友公开回复我的去向和打算，并感谢老朋友对我的关心。同时，也借公司官网上线，给新朋友介绍一下公司创始人是谁，有什么特别优势和能为用户带来什么新的价值。

6月3日我正式离开了为之奋斗了将近 20 年的沃通 CA 和密信技术，作为公司创始人，当然有太多的不舍。但是，离开也未必是坏事，让各利益相关方都能重新开始。我本人也有机会重新思考和反思这 17 年来在 CA 领域所经历的各种事情，能以一个“局外人”的角度来重新审视 CA 产业以及更大的互联网安全产业。宋代苏轼的《题西林壁》写道：“不识庐山真面目，只缘身在此山中”，也就是说，必须站在原产业外来思考这个产业的未来。

先回顾一下过去。我是在 2004 年底的夏威夷国际电信会议上认识了一位贵人被带进了 CA 领域，在中国市场首家代理销售当时的全球第二大 CA-GeoTrust 的数字证书产品，接着因为 GeoTrust 被 VeriSign 收购也就代理了全球第一大 CA-VeriSign 的证书产品和 Thawte 品牌的证书产品。后来又陆续代理了 TrustCenter、Comodo (Sectigo)、StartCom、Symantec、Certum 和 DigiCert 等 CA 品牌产品。2006 年创立“沃通”自有品牌和 2009 年推出沃通顶级根证书及证书签发系统，并开始陆续预置沃通根证书到各大浏览器和操作系统中信任。在我担任沃通 CEO 和 CTO 期间，沃通 CA 曾取得了 SSL 证书市场全球排名第六和中国市场排名第一的佳绩，也曾收购和完全接管以色列 CA-StartCom，以期进一步拓展全球市场。



2020年4月1日我正式卸任沃通 CEO，由控股股东 360 集团指派的经理人接任。我继续担任沃通 CA 全资子公司-密信技术 CEO 和 CTO，带领团队研发加密邮件客户端-密信 App，这是一个采用 S/MIME 技术实现了全自动配置邮件证书和全自动邮件加密和数字签名的邮件客户端软件，同时集成了全自动文档数字签名和加密服务。之所以能实现全自动邮件加密和文档签名，是因为研发和建设了密信云密码基础设施，并已经计划开放云密码服务给公众用户，也计划提供基于 PKI 技术的零信任安全解决方案。但是，计划总是赶不上变化，2021年6月3日我还是选择离开了为之奋斗了将近 20 年的公司。

**再展望一下未来。**未来的 CA 产业该怎么发展？其实，在我卸任沃通 CA CEO 担任密信技术 CEO 时就已经开始思考这个问题。从 2021 年 2 月 15 日到 5 月 28 日，我共写了 24 篇博文发表在密信官网 CEO 博客栏目和密信公司公众号上，这些文章就已经开始思考 CA 产业的未来，如：《饿了，你需要的是面包而不是面粉或小麦》、《我们能从 Let's Encrypt 的成功学到什么？》，开始思考用户到底真正需要什么，CA 应该为用户提供什么产品才是用户真正所需的产品。而 5 月份的文章《零信任，还可以更简单些！》和最后一篇文章《因密而信》则已经悟出了“只有解决了网络信任问题才能真正解决网络安全难题”的道理，因为传统的网络安全解决方案的“道高一尺魔高一丈”的博弈是永无止境的，这就是传统安全攻防方案的瓶颈和天花板，必须从传统的攻防方案转向到零信任安全，从解决网络信任问题出发来解决网络安全问题。

今天是 12 月 9 日，半年时间已足够想清楚一个问题。**证签技术**的开业就是我对我国 CA 产业发展思考的第一步行动——“一枝独秀，不如百花齐放”。我将发挥自己在国际 CA 领域耕耘了 17 年的技术优势和人脉优势，为用户提供**定制中级根证书**服务，优先帮助还没有开始销售自己品牌 SSL 证书的国内 CA 快速拥有自主品牌的全球信任的 SSL 中级根证书，快速进入已经开始高速增长 SSL 证书市场，助力这些 CA 公司补齐业务短板，提升核心竞争力，快速拓展广阔的 SSL 证书市场。当然，其他有志于进入 SSL 证书市场的云服务提供商、系统集成商、企业增值服务提供商等都可以通过我们提供的定制 SSL 中级根证书服务而快速进入 SSL 证书这个新的蓝海，我的 17 年丰富经验一定能助力用户成功拓展 SSL 证书市场。

我对我国 CA 产业发展思考的第二步行动就是“**让密码为零信任再添一把火**”，这是一个“**零信任+密码**”的创新安全实践。密码就是为了解决信任问题而生，“零信任+密码”就是要在百花齐放的零信任安全解决方案中再添一朵不一样的，让密码为零信任再添一把火，让零信任更火！零信任加密码技术，能真正降低用户使用密码的成本，真正降低用户使用密码的门槛，真正为用户提供用户所需的密码产品和服务，让密码能真正有效地为保障我国互联网安全发挥更多更好的作用。

我的第一步行动就是要助力更多的合作伙伴成为 SSL 证书提供商，**让 SSL 证书触手可及**

和无处不在！我的第二步行动就是要提供更好的证书应用产品和密码服务，让密码触手可及和无处不在！这就是我 17 年前进入这个行业的“初心”，我将不忘初心，带领全新团队，从一个新的高起点出发，为用户提供不一样的密码产品和密码服务。我始终坚信：因加密而信任，因信任而安全，这是网络安全的未来主流发展方向。

一晃 6 个月过去了，虽然创业起步都是有点难的，但非常欣慰的是，通过 5 个月的精心培养和磨练，原先不知道有《密码法》的工程师们现在个个都已经成为了顶尖的密码技术专家。这次上线的新一代全球信任的证书签发系统和中级根证书定制系统只是一个小开端，后续会不断上线各种创新的密码产品和服务，敬请期待和敬请关照。

最后，再次感谢广大朋友对我本人多年的支持和信任，我将带领新团队不辜负大家的厚爱，继续为广大用户提供更好用的数字证书产品和数字证书应用服务，为用户提供真正所需的密码产品和服务，不忘初心，继续为保护我国大数据安全和万物互联安全做出应有的贡献！感谢大家！

**王高华**

2021 年 12 月 9 日于深圳

---

请关注公司公众号，实时推送公司 CEO 精彩博文。

